

چه مسیر شغلی برای من مناسب است؟



مسیر شغلی

در مورد مسیرهای شغلی دو نوع افراد وجود دارند: آنهایی که دائماً به سمت اهداف خود حرکت می‌کنند و افرادی که از آنها عبور می‌کنند. برای قرار گرفتن در دسته اول که جذاب تر است، باید یک مسیر شغلی شخصی سازی شده را در نظر بگیرید، که راهی عالی برای ترسیم آینده شغلی و تعیین اولویت های اصلی شما است. این طرح به جای تمرکز بر جنبه های کلی حرفه، راهنمای گام به گام برای دستیابی به اهداف خود در کوتاه ترین زمان ممکن را ارائه می دهد.

در اینجا چند نکته وجود دارد که باید هنگام کار بر روی برنامه شغلی خود در نظر بگیرید:

۱. امکانات بی پایان هستند.

امروزه، امکانات بی‌پایانی برای ترسیم مسیر شغلی وجود دارد. دیگر سناریوی کلاسیک افرادی که تمام عمر خود را برای یک شرکت کار می‌کنند در حالی که به آرامی اما مطمئناً از نردبان شغلی بالا می‌روند، کمتر دیده می‌شود. به جای اتکا به کارفرما، اکنون این خود کارمندان هستند که باید مسئولیت اجرای طرح شغل را بر عهده بگیرند. با تغییرات سریع دنیا، فرد برای موفقیت، باید فعال تر شود. و این دقیقاً جایی است که برنامه شغلی شما به تصویر کشیده می‌شود. هزاران راه مختلف وجود دارد که می‌توانید با استفاده از آن شغل آینده خود دنبال کنید. اما بهترین راه برای شروع این است که اولویت‌های اصلی خود را مشخص کنید.

۲. اشتیاق خود را پیدا کنید.

هرچه زودتر متوجه شوید که در زندگی چه کاری می‌تواند باعث اشتیاق تان می‌شود، زودتر مسیر شغلی خود را پیدا خواهید کرد. این موضوع باعث می‌شود که احساس رضایت کنید و به رشد شما به عنوان یک شخص کمک کند. وقتی کاری را انجام می‌دهید که واقعاً از آن لذت می‌برید، به سختی متوجه می‌شوید که خسته می‌شوید، زیرا احساسات مثبتی که از آن دریافت می‌کنید بیشتر از احساسات منفی است. این به نوبه خود می‌تواند به شما

انگیزه دهد تا بیشتر و بهتر عمل کنید. متأسفانه، تنها تعداد کمی از افراد وجود دارند که بلافاصله می‌توانند بفهمند شغل رویایی‌شان چیست.

بسیاری از افراد، در پایان عمر است که بالاخره متوجه می‌شوند اشتیاق واقعی‌شان چیست. می‌توان گفت بهترین شاخص برای اینکه بفهمید در مسیر درستی حرکت می‌کنید، احساسی است که وقتی از خواب بیدار می‌شوید و به شروع روز خود فکر می‌کنید، به دست می‌آورید.

۳. آموزش و توسعه فردی را در اولویت قرار دهید.

آموزش و توسعه فردی مستلزم یک شغل موفق است. ایجاد یک شغل موفق اغلب به معنای سرمایه‌گذاری زمان و انرژی زیادی برای پیشرفت شخصی شماست. تمرکز اصلی چنین پیشرفتی باید کسب مهارت‌های خاصی باشد که در نهایت به شما کمک می‌کند تا در حرفه انتخابی خود موفق شوید. بنابراین، هنگامی که اولویت‌های اصلی خود را تعیین کردید و آینده حرفه‌ای خود را ترسیم کردید، ممکن است به دنبال آموزش کوتاه مدت و در عین حال موثر در آن زمینه باشید.

۴. باورهای محدودکننده را کنار بگذارید.

حتی امروزه هم افراد باورهای محدودکننده خود را کنار نگذاشته‌اند. هنوز هم کلیشه‌هایی در مورد برخی از مشاغل وجود دارد، که برخی از شغل‌ها را «معتبرتر» از بقیه می‌دانند، یا شغلی را مناسب‌تر برای یک جنسیت نسبت به جنسیت دیگر و غیره هستند. همه این‌ها را فراموش کنید. تنها چیزی که باید مهم باشد این است که آیا آن کار را دوست دارید یا خیر. اگر به آن کار مشغول، هیچ یک از آن «محدودیت‌ها» نباید شما را از تحقق رویاهایتان باز دارد.

اجازه ندهید ایده شروع کارهای کوچک شما را دلسرد کند. همه ما باید از یک جایی شروع کنیم. سعی کنید ریشه مشکل را پیدا کنید و از خود بپرسید: «وقتی همه کلیشه‌ها کنار گذاشته می‌شوند، دقیقاً چه چیزی مرا از دنبال کردن رویایم باز می‌دارد؟» هر چه که باشد، دائماً شما را عقب نگه می‌دارد، مگر اینکه در نهایت ترس خود را رها کنید و اجازه دهید کارفرمایان تمام پتانسیل شما را ببینند.

۵. تجربه مهم‌تر از اعتبار است.

کارجویان بلندپرواز اعتبار را مهم‌تر از تجربه می‌دانند و فقط بر روی مشهورترین شرکت‌های جهان به عنوان یک شغل آینده‌تعمیر می‌کنند. در حالی که هدف‌گرا بودن بسیار مهم است، گاهی اوقات ممکن است عاقلانه‌تر باشد که شغلی را که اینجا و اکنون به شما پیشنهاد می‌شود بپذیرید. حقیقت این است که اکثر تاجران موفق زمانی شغل خود را از همین نقطه شروع کردند: بدون دفتر بزرگ و دستیاران شخصی. به عنوان مثال، جف بزوس

قبل از موفقیت خود به عنوان موسس آمازون در مک دونالد کار می کرد، در حالی که جورج سوروس سرمایه گذار در یک فروشگاه سوغات کار می کرد.

شروع مسیر شغلی

در ابتدای مسیر شغلی شما، نام های بزرگی که در رزومه شما نوشته شده اند، مهم نیستند. بلکه میزان تجربه شما اهمیت دارد. مورد دوم تا حد زیادی مهمترین چیز در مورد نیازهای شغلی است. یک مطالعه در سال ۲۰۱۷ بر روی ۱۰۰ نفر از ثروتمندترین افراد نشان داد که ۱۹٪ از ثروتمندترین افراد جهان در نقش فروشنده شروع به کار کردند. برای من، این تعجب آور نیست، زیرا بسیاری ممکن است آن را بسیار ایمن تر و راحت تر بدانند، در مقایسه با مدیریت کسب و کار شخصی که هر خطری می تواند مضر باشد، انجام فرآیند آزمون و خطا در حالی که برای شخص دیگری کار می کند، انجام شود.

۶. سازگار باشید.

با تغییراتی محیط سازگار باشید. ایده کنترل کامل زندگی و حرفه مان یک توهم است و همه گیری کرونا یک نمونه ی آن است. رویدادهای غیرقابل پیش بینی زیادی وجود دارد که احتمالاً در آینده با آنها روبرو خواهیم شد، و تنها کاری که می توانیم برای آسان تر کردن آن انجام دهیم این است که تغییرات ناگهانی را بپذیریم و سعی کنیم با استفاده از موقعیت به نفع خود خود را تطبیق دهیم.

به عنوان مثال، استیو جابز زمانی گفت که اخراج شدن از اپل "بهترین اتفاقی است که می توانسته باشد." جابز در سخنرانی خود در سال ۲۰۰۵ در دانشگاه استنفورد نیز به دانشجویان گفت: «گاهی اوقات زندگی با آجر به سر شما می زند. ایمان خود را از دست ندهید. من متقاعد شده ام که تنها چیزی که مرا نگه داشت این بود که کاری را که انجام می دادم دوست داشتم. شما باید چیزی را که دوست دارید پیدا کنید.»